

FORMATAÇÃO DE FRANQUIA

DESCRIÇÃO DAS FASES

Fase 1 - Análise de Franqueabilidade e Definição de Modelo de Negócio de Franquia

Nesta fase é estudada a empresa e realizado um diagnóstico que permitirá identificar o estágio de franqueabilidade em que a organização se encontra. Após este diagnóstico são realizados os desenhos do Modelo de Negócio do Franqueador e do Franqueado. Com base nos modelos de negócios são realizadas pesquisas e simulações financeiras que permitem definir o melhor modelo de franquia.

Fase 2 - Elaboração dos Manuais do Franqueado

Neste momento são elaborados os manuais que servirão de base para a transferência de know-how ao franqueado. Nestes manuais devem ser detalhados como o franqueado fará a implantação da sua unidade, a operação e também a gestão do negócio.

Fase 3 - Elaboração dos Processos do Franqueador

Nesta fase são definidos os processos do franqueador. Este material orientará a atuação do franqueador e sua equipe desde a busca de franqueados até o suporte oferecido.

Fase 4 - Documentos Jurídicos

Existe uma lei de franquias que define alguns documentos essenciais para o funcionamento do modelo, estes documentos são entregues estruturados, mas deverão ser validados por advogado do contratante.

- Circular de Oferta de Franquia
- Contrato de Franquia
- Pré-Contrato de Franquia



DESENVOLVIMENTO DO TRABALHO

I. Reuniões:

Para o desenvolvimento do trabalho serão realizadas reuniões online, previamente agendadas e com duração pré-definida. As reuniões podem contar com diferentes representantes da empresa.

II. Trabalho de Escritório do Consultor

- a) Planejamento das reuniões
- b) Elaboração de modelos
- c) Análise de materiais enviados/produzidos pela empresa
- d) Consolidação dos documentos de franquia.

III. Trabalho de Escritório da Empresa Contratante

Em seu escritório a equipe da empresa contratante realizará atividades de:

- a) Elaboração de materiais necessários para a franquia
- b) Envio de materiais já desenvolvidos pela empresa
- c) Tomadas de decisão sobre formato de franquia
- d) Validação dos materiais entregues pelo consultor

REQUISITOS PARA A EMPRESA

2.1 - Equipe Projeto Franquia

A atividade de Franqueadora exige a existência de uma equipe para este fim (a equipe pode inicialmente dedicar tempo parcial para o projeto e a medida que o número de unidades franqueadas deverá ter dedicação em tempo integral).

As atividades que serão exercidas são:

- Suporte aos franqueados (inicial e contínuo)
- Contratação de franqueados
- Homologação de Fornecedores (se necessário)
- Gestão de Produtos e Gestão da Rede



2.2 - Ferramentas e serviço

Para a completa formatação são necessários além das consultoria em franchising (objeto desta proposta) outros serviços que devem ser providenciados pela contratante e NÃO estão contemplados nesta proposta:

- Software de gestão e operação
- Projeto arquitetônico
- Serviços de Design e Publicidade
- Contratos (exceto aqueles contemplados na Fase 4)

DURAÇÃO DO PROJETO

O prazo estimado para a realização deste projeto é de 4 meses. Para o cumprimento deste prazo será fundamental que as informações e tomadas de decisão solicitadas pelo consultor sejam atendidas em até 72 horas após cada solicitação.

Gostaria de ser atendido por um profissional qualificado neste tipo de serviço? Então faça contato conosco e solicite uma cotação:

atendimento@centraldafranquia.com.br

(48) 99124-7587 

